



İHSAN ELGİN



ihsan@corestrateji.com



+90-530-961-48-15



<https://www.linkedin.com/in/ihsanelgin>



@ihsanelgin



<https://medium.com/@ihsanelgin>

DENEYİM

Yönetim Kurulu Üyesi - Genel Müdür | Finberg A.Ş. | 03/2018 – Halen

- Yatırım stratejilerinin hazırlanması
- Yönetim kurulunca onaylanan stratejiye uygun roadmap hazırlanması
- Yatırım yapılacak potansiyel şirketlerin yatırım komite analizlerinin değerlendirilmesi
- Yatırım sürecinin yönetilmesi
- Portföy şirketlerinin yönetim kurullarında yer almak
- Portföy şirketlerinin gelişiminin değerlendirilmesi ve karar aşamasında ilgili şirket yönetim kurullarına tavsiyelerde bulunulması

Kurucu Ortak | FinTech İstanbul | 06/2016 - Halen www.fintechistanbul.org

FinTech İstanbul Platformu, hızla gelişimine devam eden Türkiye FinTech Ekosistemi'nin sağlıklı büyümesi için gereken tüm yapı taşlarını bir arada toplamayı amaçlan bir platformdur. Bu kapsamda hem kurumların hem girişimlerin fintech dikeyinde her türlü ihtiyacına yönelik iş geliştirme faaliyetleri destekleri verilmektedir. Bunun yanı sıra fintech dikeyinde çeşitli eğitimlerle de kurumların ve bireylerin bilgi seviyesi devamlı olarak artırılmaktadır.

Entrepreneur In Residence | Özyeğin Üniversitesi | 09/2015 – Halen

Kurucu | Core Strateji | 12/15 – 09/2020 <http://www.corestrateji.com/>

Core Strateji, girişimcilik yönetimi üzerine uzmanlaşmış bir danışmanlık firmasıdır. Startup ve kurumların işbirliğini sağlayarak kurumların yenilikçiliğini artırarak; sektörün önde gelen şirketlerine yeni iş fikir ve projelerinin geliştirilmesinde yardımcı olur.

Kurucu Ortak | Startups.watch | 08/2016 - Halen www.startups.watch

Startups.watch MENA startup ekosistemine yatırım analizi sağlayan çevrimiçi bir platformdur. Üyeler bütün startup ölçütlerine, risk sermayesindeki fırsatlara, haftalık ve çeyrek dönemlik ekosistem raporlarına ulaşabilir

Kurucu Direktör | Özyeğin University | 12/2010 - 09/2016 www.girisimfabrikasi.com

- Girişimciler, iş fikirleri ve yatırımcıları bir araya getirip eşleştirmek ve yönetmek.
- Teknolojik girişimler için bir Venture Accelerator geliştirmek ve yönetmek. Venture Accelerator; işlerine yeni başlayan veya hali hazırda işlerini geliştirmek isteyen girişimcilere, şirketlerinin bulunduğu gelişim durumuna göre farklı kaynak ve destekler sağlayan bir yıllık bir programdır. Bu destekler bir girişimcilik komünitesini, profesyonel destekleri kapsar; çalışma alanları, mentorlar, çalıştaylar, akran değerlendirmelerini ve başka diğer kaynaklardan söz edilebilir.
- Düzenli olarak anlaşmaların sağlanması, yenilikçilik ve girişimcilikle alakalı farkındalığın oluşması için yerel ve global etkinlikler düzenlemek
- İş modeli oluşturulması ve kaynaklara ulaşım ile alakalı konferanslar ve seminerler vermek.
- Kurumlara yenilikçilik ve girişimcilik hakkında danışmanlık vermek.

Kurucu ve Gene Müdür Yardımcısı, EMEA | ClimateMinder | 01/2009- 12/2012

- Satış, Pazarlama, Üretim ve ARGE dahil, Climate Minder'in Türkiye operasyonlarını yönetmek.
- Tarım sektöründe üreticilerin ihtiyaçlarını gidermek için teknolojik ürün ve servisler geliştiren, hem Türkiye hem de Amerika'da aktif olan bir girişim şirketi kurmak.
- İyi bir satış takımı ve dağıtım ağıyla desteklenen, tanınmış bir marka yaratmak.

- IT sektöründeki lider firmalarla güçlü işbirlikleri sağlamak
- Sürekli bir şekilde farklı ürün ve uygulamaların (web ve mobil) geliştirilmesi

CRM Yöneticisi | Aygaz | 12/2007 - 12/2008

- Departmanın kurulması, 5 milyon müşterisi olan Aygaz'ın (3 uzman ile beraber) CRM aktivitelerinin ve çağrı merkezinin (9 çalışanıyla beraber) yönetilmesi. Baş Pazarlama Yöneticisine raporlamaların yapılması.
- Aygaz'ın Sadakat Kartı programının yönetimi – sektörde, şirkete ilk birebir pazarlamayı sağlayan müşteri ilişkileri programı
- Koç Grubu'nun sadakat programı "Paro" kartı ile beraber çapraz pazarlama kampanyalarını tasarlamak ve düzenlemek
- Koç Grubu'nun CRM Uygulama Komitesi'nin üyesi
- Call center aktivitelerini yönetmek

Kıdemli Pazarlama Uzmanı, Otogaz & Dökme Gaz Pazarlama Departmanı | Aygaz | 10/2001 - 11/2007

- Perakende otogaz marketinin lideri olan "Aygaz Euro LPG" markasının pazarlama takımında yer almak.
- Ürün ve marka yönetimi
- Pazarlama planını oluşturmak ve yönetmek
- Müşteri ihtiyaçlarını karşılamak için ürün ve servislerin geliştirilmesi
- Fiyatlandırma stratejilerinin belirlenmesi
- Otogaz sektöründeki ve başka sektörlerdeki şirketlerle stratejik işbirliklerinin oluşturulması.
- Müşteri ihtiyaçlarının ve pazarlama trendlerinin takip edilebilmesi için pazar araştırmalarının yapılması
- Reklam, satış promosyonları ve kampanyaların planlanması ve uygulamaya konulması

EĞİTİM

- Lisans, Ekonomi | 1995 - 2000 | Dokuz Eylül Üniversitesi
- Master, Executive Master of Business Administration (İşletme Yönetimi Yüksek Lisansı) | 2006-2007 | Koç Üniversitesi

BAŞARILAR

7 Yayın

| Apr 2017 Capital Startup
Feb 19, 2015 Startup Magazine
Feb 2, 2015 Startup Magazine
Jul 14, 2014 Startup Magazine
Nov 7, 2012 Etohum
May 1, 2012 Optimist Publisher
Mar 27, 2012 Kaldırac Etkisi

4 Kurs

| BASE Training for BAN and Seed Fund managers, EBAN
European Entrepreneurship Colloquium (EEC)
MasterClass Business Model
Price-Babson Symposium for Entrepreneurship Educators

3 Sertifika

| Masterclass Business Model Generation Feb 2014 – Present
Business Model Generation Workshop & Masterclass License CVTrust- 3309412296
Lean Launch Pad Educator

3 Proje

Lean New Business Development Training

Haziran 2014 – Halen

Tanım:

Kurumsal girişimci takımların, kurumiçi girişimcilik altında yeni ürün ve iş modelleri geliştirmesine yardım etmek.

Fit Startup Factory

Mayıs 2011 – Halen

Tanım:

Fit Startup Factory ICT odaklı bir girişim hızlandırma programıdır. Türkiye’deki teknoloji girişimlerinin (fikir aşamasından başlayıp son ürüne kadar) yüksek potansiyelli, devamlılığı olan işler yaratmasını sağlar. Genç girişimcilerin startup kariyerlerinin başındaki bilgi ve kaynak eksikliğini kapatmasına yardımcı olur.

Startup Weekend İstanbul

Ekim 2012 – Kasım 2012

Tanım

Üçüncü ve Dördüncü Startup Weekend organizasyonlarının düzenlenmesi. Girişimcilerle irtibata geçme, onların fikirlerini tanımlamalarına yardım etme, startup’ların bu fikirleri anlatma ve sunmalarına olanak sağlama, mentorlarla irtibata geçme ve onları ağırlama

DİLLER

- Türkçe (Ana dil)
- İngilizce

YETENEKLER

- Girişimcilik
- Start-up’lar
- İş Stratejisi
- Yönetim